

7 FRAGEN, UM MEHR ÜBER DEINE KUNDEN HERAUSZUFINDEN

- ✓ **Was ist der Grund, warum Kunden sich genau für mein Angebot interessieren?**
- ✓ **Wo liegt das Problem meiner Kunden?**
- ✓ **Was sind die typischen Ängste und Sorgen meiner Kunden?**
- ✓ **Was ist meinen Kunden im Leben wichtig?**
- ✓ **Was erhofft sich ein typischer Kunde von meinem Angebot?**
- ✓ **Was ist der Grund, warum ein Kunde mein Angebot kauft?**
- ✓ **Worum geht es ihm eigentlich? (Was will er eigentlich?)**